**امر توريد مبيعات**

**Sales Order**

**الوصف:**

يهدف من استخدام شاشة امر توريد مبيعات ان المستخدم يقوم بعمله لتأكيد عملية البيع من عرض السعر المقدم للعميل والذي بذلك يحول من عرض السعر الى قسم التنفيذ في المستودع عن طريق شاشة امر التوريد

**طريقة العمل لأمر التوريد:**

**عرض السعر:**

يقوم المستخدم بعد اعتماد عرض السعر من العميل من تحويل عرض السعر الى امر توريد مبيعات من خيارات عرض السعر

**امر توريد مبيعات:**

بعد تحويل عرض السعر الى امر توريد مبيعات يفتح لنا امر توريد برقم جديد مع رقم عرض السعر مع بيانات الموظف والمندوب الذي عمل عرض السعر واسم العميل وطريقة الدفع مع الكميات والمبالغ المعتمدة في عرض الأسعار ويقوم المستخدم بإضافة اسم الموظف المسؤول عن امر توريد المبيعات واضافة تاريخ التوريد المتوقع.

**اشتراطات عمل امر التوريد:**

* بإمكان المستخدم عمل امر توريد يدوي او يكون محول من عرض أسعار
* تاريخ امر التوريد هو تاريخ التحويل من عرض الأسعار وتاريخ امر التوريد المتوقع هو تاريخ التوريد الفعلي
* ارتباط امر التوريد برقم عرض أسعار او بدون رقم عرض سعر
* وجود خيار خاص باختيار الموظف المسؤول عن امر التوريد
* إمكانية تحويل امر التوريد الى اذن تسليم عميل (Delivery Note (جزئي او كامل.

**التأثير المالي والمخزني لأمر توريد المبيعات:**

* لايوجد تأثير مالي على حركة امر توريد مبيعات
* يوجد تاُثير مخزني لحركة امر توريد مبيعات في حال تم تفعيل خيار حجز كميات المخزون في امر توريد مبيعات

**كشف أوامر توريد المبيعات:**

يحتوي الكشف على عناصر امر توريد المبيعات التالية

التسلسل - رقم امر توريد المبيعات – اسم العميل – رقم عرض الأسعار – تاريخ امر التوريد – اجمالي مبلغ توريد المبيعات

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1 | 25 | العميل1 | 36 | 01/02/2025 | 25,000 |